



Business Development Manager Partnernetzwerk und Flächenakquise (m/w/d)

Erneuerbare Energieprojekte

Als Tochter eines mittelständischen, familiengeführten Energieversorgers verbindet uns eine mehr als 100-jährige Tradition mit der erneuerbaren Energiegewinnung. Wir verfügen über langjährige Praxiserfahrungen in der Planung, dem Bau und der Finanzierung bis hin zur langfristigen Betriebsführung sowie dem Repowering von erneuerbaren Energieanlagen mit dem Schwerpunkt auf Wind- und Solarenergie.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unsere Standorte **Berlin, Wanfried** oder **Remote** eine/n fachlich und persönlich überzeugende/n

Business Development Manager/in Partnernetzwerk und Flächenakquise (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie bauen ein Partnernetzwerk für die Akquise und Entwicklung von Wind- und Solarprojekten in Eigenverantwortung auf- und aus.
- Sie entwickeln langfristige Partnerschaften mit Flächeneigentümern, Kommunen und Industrieunternehmen.
- Sie leiten die Koordinierung externer Akquisepartner unserer Projekte.
- Sie führen eigenverantwortlich Informationsveranstaltungen für Grundstückseigentümer, Pächter, Bürger und Gemeindevertreter durch und sind das Gesicht eines jeden Projektes im Außenauftritt.
- Sie verhandeln eigenverantwortlich mit Flächeneigentümern sowie Gemeinden und Behördenvertretern und bringen Kooperations- und Nutzungsverträge zum Abschluss
- In enger Zusammenarbeit mit dem Planungsteam koordinieren Sie die Erstellung von Potentialanalysen für Projekte und bewerten diese auf Ihre Machbarkeit.
- Sie unterstützen im Rahmen der weiterführenden Planung und Entwicklung das Planungsteam im Genehmigungsverfahren.
- Sie unterstützen und entwickeln unsere Strategie beständig weiter im Hinblick auf alternative Partner- und Kooperationskonzepte, neue Technologien und Rahmenbedingungen.

- Sie optimieren kontinuierlich die Strukturen und Prozesse für den Bereich „Flächen- und Partnerakquise“, inklusive der Schnittstellen zum Planungsteam.

Ihr Profil

- Sie sind leidenschaftliche/r Kommunikator/in und möchten mit uns die bürgernahe und transparente Energiewende gestalten.
- Sie mögen es, Verantwortung zu tragen, arbeiten eigenständig, ziel- und ergebnisorientiert und freuen sich über gemeinsame Erfolge im Team.
- Sie überzeugen durch selbstsicheres jedoch gleichzeitig bescheidenes Auftreten, ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick sowie souveränes Präsentationsvermögen.
- Sie sind gern unterwegs und wissen, dass ein Projekt vor Ort entsteht und das Netzwerk vor Ort gelebt werden muss.
- Sie agieren integer und vertreten die Werte eines Unternehmens mit 100-jähriger Tradition.

Wir bieten Ihnen:

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem agilen Team
- Leistungsgerechte Vergütung sowie Weihnachtsgeld
- Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten
- Viel Freiraum für eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten

Wenn Sie die Zukunft unseres Unternehmens aktiv mitgestalten und die Energiewende mit uns unternehmerisch begleiten möchten, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an **jobs@e-wikom.de**.

Ihr Ansprechpartner: Denis Kühn, Geschäftsführer

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

e-wikom GmbH | Poststraße 4-5 | 10178 Berlin
fon +49 (0) 30 84711511 | jobs@e-wikom.de | www.e-wikom.de